

MÔ TẢ VỊ TRÍ CÔNG VIỆC PHÓ PHÒNG KINH DOANH CHỨNG KHOÁN

1. Vị trí Phó phòng Kinh doanh chứng khoán

Vị trí tuyển dụng: Phó phòng Kinh doanh Chứng khoán Phòng ban/Đơn vị: Phòng Kinh doanh Chứng khoán Chi nhánh Đà Nẵng	Số lượng: 01 Nơi làm việc: Đà Nẵng Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Tháng 05/2022
<u>Yêu cầu</u> <i>Bằng cấp:</i> Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, chuyên ngành Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Chứng khoán của các trường đại học công lập trong nước hoặc các trường đại học nước ngoài/ đại học nước ngoài hệ liên kết tại Việt Nam. Có chứng chỉ hành nghề kinh doanh chứng khoán. <i>Kinh nghiệm/Kiến thức:</i> <ul style="list-style-type: none">- Ưu tiên ứng viên có khả năng sử dụng tiếng Anh thành thạo.- Sử dụng thành thạo các chương trình phần mềm văn phòng.- Có kiến thức sâu rộng về thị trường chứng khoán, thị trường tiền tệ Việt Nam và các quy định pháp luật có liên quan.- Có kiến thức sâu rộng về ngành và doanh nghiệp, có kiến thức về tình hình kinh tế-xã hội trong và ngoài nước.- Trung thực, có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc.- Có ít nhất 03 năm kinh nghiệm trong hoạt động trong ngành tài chính/ chứng khoán. Trong đó, ít nhất 02 năm kinh nghiệm quản lý, điều hành hoạt động của phòng nghiệp vụ. <i>Kỹ năng cần thiết:</i> <ul style="list-style-type: none">- Kỹ năng quản lý và điều hành công việc, đào tạo nhân viên- Kỹ năng bán hàng, giao tiếp, chăm sóc khách hàng tốt- Kỹ năng thuyết trình, thuyết phục nổi trội- Kỹ năng giải quyết vấn đề và ra quyết định- Kỹ năng làm việc nhóm	
<u>Mô tả công việc:</u> <ul style="list-style-type: none">- Phát triển và chăm sóc khách hàng hiện tại nhằm để đạt mục tiêu thị phần và doanh thu được phân bổ cho cá nhân và chi nhánh. Tìm kiếm mở rộng mạng lưới khách hàng và thiết lập quan hệ giao dịch với doanh nghiệp tư vấn.- Định hướng tư vấn đầu tư cho phòng Kinh doanh, tư vấn đầu tư khách hàng quản lý nhằm đưa ra thông tin kịp thời chính xác từ đó giúp khách hàng có những quyết định đúng trong đầu tư- Thực hiện các dự án tư vấn tài chính doanh nghiệp cho khách hàng (cổ phần hóa, định giá doanh nghiệp, tư vấn phát hành...)- Hướng dẫn nhân viên các quy trình nghiệp vụ, chính sách khách hàng, chính sách sản phẩm dịch vụ...nhằm hỗ trợ nhân viên có kiến thức chuyên môn tốt, thực hiện đúng các quy định của công ty và pháp luật, hạn chế rủi ro.	

- Triển khai kế hoạch kinh doanh của phòng được phân bổ từ Giám đốc chi nhánh nhằm đảm bảo thực hiện chủ trương và kế hoạch kinh doanh của CN
- Báo cáo tình hình hoạt động của phòng theo định kỳ (tuần,tháng,năm) hoặc bất thường cho Giám đốc CN nhằm để cung cấp thông tin kịp thời diễn biến hoạt động của Phòng.

MÔ TẢ VỊ TRÍ CÔNG VIỆC CHUYÊN VIÊN TƯ VẤN TÀI CHÍNH DOANH NGHIỆP

Vị trí tuyển dụng: Chuyên viên Tư vấn TCDN Phòng ban/Đơn vị: Phòng Kinh doanh Chứng khoán Chi nhánh Đà Nẵng	Số lượng: 02 Nơi làm việc: Đà Nẵng Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Tháng 05/2022
<p><u>Yêu cầu</u></p> <p><i>Bằng cấp:</i> Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, chuyên ngành Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Chứng khoán của các trường đại học công lập trong nước hoặc các trường đại học nước ngoài/ đại học nước ngoài hệ liên kết tại Việt Nam.</p> <p><i>Kinh nghiệm/Kiến thức:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - Hiểu biết luật doanh nghiệp, luật chứng khoán, am hiểu về tài chính doanh nghiệp. - Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm việc tại các công ty chứng khoán (bộ phận tư vấn Tài chính doanh nghiệp), có các chứng chỉ do Ủy Ban chứng khoán Nhà nước cấp. - Ứng viên có các chứng chỉ CFA, ACCA là một lợi thế <p><i>Kỹ năng cần thiết:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng giải quyết vấn đề, kỹ năng tìm kiếm thông tin tốt; - Có khả năng phân tích, viết báo cáo tư vấn; - Chịu được áp lực công việc, tỉ mỉ, cẩn thận, cầu tiến; - Giao tiếp tốt, ngoại hình chuyên nghiệp; - Thuyết trình, làm việc nhóm, giao tiếp tốt, kỹ năng quản lý thời gian - Tiếng Anh: Đọc, Viết tốt, Ưu tiên IELTS, TOEIC, TOEFL - Microsoft Office: Word, Excel, Powerpoint 	
<p><u>Mô tả công việc</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện các nghiệp vụ tư vấn: Tư vấn cổ phần hóa, tư vấn niêm yết/đăng ký giao dịch UPCOM, chào bán cổ phiếu, tư vấn phát hành Trái Phiếu doanh nghiệp, tư vấn thoái vốn và chuyển nhượng các khoản đầu tư tài chính...; - Đọc hiểu và sử dụng tốt các văn bản pháp lý liên quan đến lĩnh vực chứng khoán; - Phân tích tình hình tài chính doanh nghiệp; Xây dựng các dòng tiền doanh nghiệp, dòng tiền dự án, đánh giá hiệu quả dự án, hiệu quả sản xuất kinh doanh. - Xây dựng bộ hồ sơ liên quan đến nghiệp vụ tư vấn; - Chăm sóc, tìm kiếm và phát triển khách hàng mới. 	